

The image features a collection of coffee products from Kaffekassan. In the foreground, a clear glass cup filled with dark coffee sits on a dark surface. To its right is a stainless steel French press with a pink lid, containing coffee. Behind these are several bags of coffee. The most prominent one is a white and green bag labeled 'Aromica Organic' with 'MELLANROST' above it. Other bags in the background are purple and white, and blue and white, all featuring the Kaffekassan logo. The background is filled with more coffee bags, creating a sense of a well-stocked coffee shop.

kaffekassan

Att tjäna pengar med Kaffekassan:

Allt ni behöver veta
för en enkel och
effektiv försäljning



Telefonnummer: 010-585 46 10



E-postadress: info@kaffekassan.se



www.kaffekassan.se

Innehåll

Vårt uppdrag och vision.....	1
Ett brev till dig som kontaktperson	2
Våra produkter.....	3-7
Sälj med webbshop.....	9
Hur går det till steg-för-steg?.....	10

Vårt uppdrag:

Kaffekassan producerar hållbara produkter med omtanke för miljön för att hjälpa idrottsklubbar och skolklasser att tjäna pengar.

Vision:

- Inga barn ska behöva stanna hemma från gemensamma resor på grund av familjens ekonomi
- Miljövänliga produkter är ett givet val att sälja när man ska samla in pengar till klassen eller laget
- Kaffekassan är ett simpelt och nästintill "själv säljande" koncept med produkter av hög kvalitet

Varför 2573 grupper redan testat och älskat försäljningskonceptet

Jag heter Oskar och är en av medgrundarna till Kaffekassan, varmt välkommen till vårt säljkoncept!

När vi startade företaget så ville vi förbättra två saker:

1. Förtjänsten för de som faktiskt säljer produkterna (ni!)
2. Att produkterna skulle vara framtagna med omtanke för miljön

Det har varit vårt kärnfokus och så är det fortfarande. För er som skolklass, lag eller förening så behövs pengar för att kunna genomföra aktiviteter tillsammans, och det är där vi kommer in med en hjälpande hand.

Hur mycket kan ni tjäna på en försäljning? Låt mig ge tre exempel:

- Raoul Wallenbergs Skolan, Klass 3B tjänade 19 992 kr på sin första försäljningsrunda.
- Handbollslaget IK Baltichov P06 tjänade 8940 kr på 3,5 vecka.
- 22 elever i PROLYMPIA Virserum tjänade 7992 kr på 4 veckor.

Det varierar alltså det en hel del.

Hur hög motivation alla i gruppen har, om ni har något spännande mål med er insamling och om ni använder vår webbshop i kombination med det "traditionella säljandet" med säljbroschyrer.

Men räkna gärna själv på hur mycket ni behöver sälja för att nå ert säljmål. Här är vår förtjänsttrappa:

Antal sålda produkter	Er förtjänst
1-99 st	47 kr + 149 kr frakt
100-249 st	57 kr + Fri frakt
250+ st	67 kr + Fri frakt

Tillsammans med vår förtjänst, webbshop, klimatsmarta produkter såsom kaffe och termosflaska, så får ni ett enkelt koncept som går att tjäna mycket pengar med.

Stort lycka till!



Oskar Söderlund
oskar@kaffekassan.se
VD & medgrundare

PS. Skriv gärna direkt till mig på oskar@kaffekassan.se om du har några funderingar, frågor eller tveksamheter kring att använda vår tjänst. Jag älskar feedback!

Våra produkter

Alla produkter är utvecklade med omtanke för miljön

Kaffe

Upplev vårt bästsäljande kaffe som både gör gott och smakar gott. Innehåller tre svenskrostade smaker i klimatsmarta förpackningar.

Butikspris: 189 kr

Ni säljer för: 150 kr

Ni tjänar upp till 67 kr (44,6% vinst) per såld produkt.



Aromica Organic



FYLLIGHET



ROSTNINGSGRAD



SYRLIGHET

Ekologiskt och KRAV-märkt kaffe rostat på Arabicaböner i A-kvalitet från Honduras och Uganda. Mellanrostat i Sverige.

Royal Mirage



FYLLIGHET



ROSTNINGSGRAD



SYRLIGHET

Kraftfull smak med en frisk syrlighet och intensiva toner av svarta vinbär. Klassisk mörkrostad blandning från kenyanska och colombianska kaffeböner.

Luxury Sensation



FYLLIGHET



ROSTNINGSGRAD



SYRLIGHET

Unik blandning av olika böner från Colombia, Kenya och Brasilien – som tillsammans ger en smakupplevelse utöver det vanliga.

3-pack

3x200 g



Kaffe EKO

KRAV-märkt och ekologiskt bryggkaffe med ljuvlig smak, produceras enbart från riktigt fina kaffebär och är rostad med passion och omtanke i Sverige.

Butikspris: 209 kr

Ni säljer för: 170 kr

Ni tjänar upp till 67 kr (39,4% vinst) per såld produkt.

Hela Bönor

Två favoriter, nu som hela bönor! Njut av det ovanligt välbalanserade kaffet Aromica Organic och Luxury Sensation med en kraftfull smak och frisk syrlighet

Butikspris: 179 kr

Ni säljer för 150 kr

Ni tjänar upp till 67 kr (44,6% vinst) per såld produkt.

2-pack

2x200 g



Återanvändbara Kaffefilter

Används som ett vanligt kaffefilter, fast om och om igen! Tillverkat i GOTS-certifierad ekologisk bomull

Butikspris: 179 kr
Ni säljer för 150 kr
Ni tjänar upp till 67 kr (44,6% vinst) per såld produkt.

2-pack



500 ml
1 st



Håller kyla i
24 timmar

Håller värme i
12 timmar

Termosflaska

I Sverige används upp till 1 miljard engångsmuggar varje år, med denna flaska stöttar du både drömmar och en mer plastfri planet.

Butikspris: 329 kr
Ni säljer för 200 kr
Ni tjänar upp till 67 kr (33,5% vinst) per såld produkt.

Återanvändbara Sugrör

Njut av din dryck med gott samvete genom att använda sugrör tillverkade i rostfritt stål. Ett lite festligare och mer hållbart alternativ än plasticsugrören.

Butikspris: 179 kr
Ni säljer för 150 kr
Ni tjänar upp till 67 kr (44,6% vinst) per såld produkt.

4-pack



Paketdeals som ökar er försäljning

En exklusiv tygpåse ingår alltid.



Lilla Stöttarpaketet

Paketet innehåller:

- Kaffe Mix (3-pack)
- Svart termosflaska
- Återanvändbara sugrör (4-pack)
- Återanvändbara kaffefilter (2-pack)



Stora Stöttarpaketet

Få 1 st rosa termosflaska på köpet

Paketet innehåller:

- 3 st Kaffe Mix (3x3-pack)
- 4 st termosflaskor (en i varje färg + 1 st rosa på köpet)
 - Återanvändbara sugrör (4-pack)
 - Återanvändbara kaffefilter (2-pack)

Er förtjänst:

Tjäna 47 kr per
såld produkt
+ 149 kr frakt



1-99
Sålda
produkter

Tjäna 57 kr per
såld produkt
+ Fri frakt



100+
Sålda
produkter

Tjäna 67 kr per
såld produkt
+ Fri frakt



250+
Sålda
produkter

Sälj i hela Sverige med vår webbshop

Sälj med webbshop

Majoriteten av era kunder finns troligen nära er, men hur är det med släktingarna i norr? Eller mormor som kanske bor i Skåne?

En fördel med att ha webbshop är att ni kan sälja över hela Sverige. Och sen säljer grupper i snitt 31 % mer som använder vår webbshop. Inte illa!



1. Aktiverar er webbshop (genom att mejla in er grupps namn till oss)

Skriv till oss på info@kaffekassan.se med er grupps namn (t.ex. "Liljeforssskolan 9B i Uppsala"), så aktiverar vi er omgående.

2. Hur ska vi sälja genom webbshopen och få betalt?

Era kunder kan enkelt klicka sig in till vår webbshop www.kaffekassan.se/webbshop/ utan att behöva någon speciallänk, det enda de behöver göra är att välja er grupps namn vid samma steg som de fyller i betalningsuppgifter i kassan (vilket aktiverades i förra steget).

3. Hur levereras produkterna från webbshopen?

Om era kunder vill ha produkten levererad direkt så skickar vi paketet direkt till kunden (med fri frakt över ett visst belopp), om de vill att produkten levereras av er så får ni veta det. Ni får en rapport på detta i slutet av er försäljningsperiod och kan också när som helst be oss om en rapport på hur mycket ni sålt i er webbshop.

4. Hur är det med förtjänsten om vi säljer med webbshopen?

Självklart har ni samma förtjänst på allt ni säljer genom webbshopen. Minst 47 kr per produkt går alltid till gruppen.

Hur går det till steg-för-steg?

För att ge dig en komplett översikt på hela försäljningsprocessen så har vi summerat det här. Så här ser det ut:



1. Ettl säljpaket beställs på kaffekassan.se
2. Säljpaketet anländer efter ett par dagar
3. Ni delar ut broschyrer till alla i gruppen
4. Aktiverar er webbshop
5. Informera deltagarna om att man kan sälja med broschyrer lokalt och digitalt till de som bor längre bort
6. Sälj så mycket ni kan under en begränsad tidsperiod, vi rekommenderar 3-6 veckor (ni får ha säljperioden ännu längre om ni vill)
7. I slutet av säljperioden, uppmana alla deltagare att ge kontaktpersonen säljbroschyerna så att kontaktpersonen kan förbereda en slutorder
8. När kontaktpersonen sammanställt hur många produkter gruppen sålts, så beställer kontaktpersonen det antal produkter som gruppen sålt (mer instruktioner om hur man gör detta skickas ut via mejl)
9. Vi på Kaffekassan sammanställer hur många produkter som blivit sålda via webbshopen
10. Kaffekassan skickar ut produkterna till er
11. Faktura skickas med 30 dagars betalningsvillkor, och allt ni sålt via webbshopen "dras av" från fakturan så ni får ta del av den förtjänsten
12. Ni tar emot och delar ut produkterna till era kunder, ni tar betalt även betalt i detta skede
13. Behåll er vinst efter fakturan är betald!

Puuh.. det var en hel försäljning vi gick igenom ovan! Inte så svårt alls va?

Om du vill att vi förklarar något eller flera steg i ytterligare detalj är du välkommen att mejla till oss på info@kaffekassan.se eller slå oss en signal på 010-585 46 10. Vi pratar gärna vidare med dig.

Stort lycka till med er försäljning!

Vi hoppas ni får en riktigt trevlig och lärorik försäljning, och att det till slut leder till fina minnen tillsammans!



k kaffekassan



www.kaffekassan.se



@kaffekassan